



DIGITAL4 TRADE

16 | 2017

**ABBIAMO
TRASLOCATO...**

**CI TROVI
TRA LE
NUVOLE**

LA MAPPA DELLE STORIE DI CHI,
COME, DOVE E PERCHÉ
È RIUSCITO A SBARCARE NEL CLOUD

MADE IN ITALY

ReeVo: un approccio 100% Cloud

ReeVo si definisce come cloud provider, dunque è evidente che la nuvola costituisce il cuore della sua strategia. «Molti competitor si ritrovano spazi data center inutilizzati e iniziano ad approcciare un'offerta Cloud per "riempirli" oppure come aiuto nella proposizione della loro tradizionale offerta di connettività. ReeVo è 100% cloud perché ha come business l'erogazione di servizi cloud e lavora quotidianamente per portare innovazione e sicurezza. Utilizzando un'infrastruttura di proprietà all'interno di una rete di 3 Data Center dislocati sul territorio italiano e 5 Cloud HUB su territorio internazionale», evidenzia Salvatore Giannetto, presidente di ReeVo Cloud. In particolare il servizio Hybrid Cloud è dedicato a chi necessita di espandere la propria infrastruttura fisica utilizzando servizi Cloud. Di recente gli investimenti messi in atto da ReeVo sono stati per il 70% rivolti verso l'ambito sicurezza e protezione dei dati, così da garantire anche la disponibilità al momento opportuno. Un

esempio di questa politica è il percorso - in via di conclusione - che porterà all'ottenimento di importanti certificazioni tra le quali ISAE 3402 e la SSAE 1. A vantaggio del canale ReeVo può mettere sul piatto una serie di servizi Cloud (Hybrid Cloud, IaaS, Disaster Recovery, Backup e Replica, Storage as a Service, sicurezza gestita) che possono essere rimarchiati se il partner presenta la necessità di realizzare un proprio servizio cloud da immettere sul mercato con il proprio logo.



Salvatore Giannetto,
presidente di ReeVo Cloud

Var Group: una rete di servizi orchestrata dal cloud

La rete di Data Center proprietari è il fattore principale che consente a un operatore come Var Group di competere alla pari nella complicata arena del cloud. Come infatti racconta Marco Sestini della Direzione Servizi Cloud Var Group, «Oggi Var Group eroga i propri servizi grazie a un Data Center che si trova nella sua sede principale di Empoli, mette a disposizione altri 5 Data Center dislocati in tutta Italia e altri oltre i confini nazionali. In questo modo siamo in grado di orchestrare risorse delegate a partner internazionali e di avere un'offerta di cloud ibrido, grazie anche alle competenze acquisite con Microsoft Azure e Oracle Cloud. Var Group propone in questo ambito un'offerta a valore, perché non si basa solo sulla fornitura di asset e software, ma permette agli imprenditori di delegare la gestione dei processi strategici della loro organizzazione». Le infrastrutture e le competenze dell'operatore permettono infatti di fornire in modalità as a service servizi di base come HaaS, SaaS, DaaS, IaaS, PaaS (Hardware, Software, Data, Infrastruttura e Piattaforma), servizi di sicurezza evoluti, applicazioni proprietarie, ERP nazionali e internazionali, fino ad arrivare alla totale gestione di sistemi informativi e di processi aziendali in outsourcing. Il

cloud, insomma, gioca un ruolo fondamentale nella strategia di Var Group: «Stiamo utilizzando le infrastrutture e le competenze sviluppate in questo ambito per fornire un contesto che permetta alle aziende di accedere a progetti innovativi e calarli nei propri processi aziendali: Internet of Things, Big Data, Realtà Aumentata, Realtà Virtuale, Chatbot, Intelligenza Artificiale. Per questo abbiamo sviluppato XNova, che fornisce tutti gli strumenti necessari, una visione globale e una piattaforma abilitante per guidare e integrare le soluzioni più evolute a beneficio del business, utilizzando il Data Center come base per i nuovi progetti. Il tutto muovendosi all'interno delle piattaforme standard di mercato», conclude Sestini.



Marco Sestini, Direzione
Servizi Cloud di Var Group